

## WIR SUCHEN SIE

Die KE KELIT GmbH ist Österreichs führender Rohrproduzent für Trinkwasser, Heizen und Kühlen. Wir entwickeln und produzieren langlebige und nachhaltige Produkte. Innovativ und zugleich bodenständig bieten wir als Familienunternehmen im Herzen von Linz krisensichere Arbeitsplätze. Werden Sie Teil unseres Teams!

Ihre Zukunft in einem innovativen Familienunternehmen, das mit Ihnen zum Global Player wird!

Für unsere Außenstelle in Poggersdorf suchen wir eine/n



# Mitarbeiter/-in Vertrieb Kärnten

## Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Begeisterung im Umgang mit Kunden
- TechnikerIn mit dem Anspruch zur Weiterentwicklung in Richtung Vertrieb
- Hohe soziale Kompetenz und gutes Kommunikationsvermögen
- Eigenständigkeit und verantwortungsvolles Handeln

## Ihre Aufgaben:

- Mitverantwortlich für die Vertriebsaktivitäten im Bundesland Kärnten
- Betreuung und Pflege von Stammkunden, beinhaltend Architekten- und Planungsbüros, sowie Installationsbetriebe
- Neukundengewinnung und technische Beratung

## Unser Angebot:

- Mitarbeit in einem expandierenden und etablierten Unternehmen mit Produkten, die ein ausgezeichnetes Image aufweisen
- Fundierte Einschulung in die Märkte, sowie technisches Training ermöglichen einen raschen Start in die erfolgreiche Umsetzung
- Bereitstellung eines Dienst PKWs, auch für private Nutzung
- Wir bieten auf Basis des gültigen Kollektivvertrags (Handel) ein attraktives, ihrer Qualifikation und Erfahrung entsprechendes Entgelt mit Bereitschaft zur Überzahlung.

## Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen!

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf mit Foto, Bewerbungsschreiben, etc.) per E-Mail an: [r.thaller@kekelit.com](mailto:r.thaller@kekelit.com)  
KE KELIT GmbH z.Hd. Hr. Reinhold Thaller

## KE KELIT GmbH

A 4020 Linz, Ignaz-Mayer-Straße 17  
Austria, Europe

TEL +www43 (0) 50 779

FAX +43 (0) 50 779 318

[www.kekelit.com](http://www.kekelit.com)

